

# KUMPPANUUS GOLFKENTILLE





# HAKO KUMPPANUUS GOLFKENTILLE

Kumppanuussopimuksen tarkoituksena on kehittää golfkentän konekalustoa ja sopia yhteistyöstä. Molemminpuolinen sitoutuminen tarkoittaa pitkäjänteistä ja suunnitelmallista tehokkuutta, taloudellisuutta ja turvaa muuttuvissa olosuhteissa. Kumppanuussopimukset pyritään solmimaan viideksi vuodeksi kerrallaan.

Kumppanuuden myötä suoraan Euroissa mitattavien etujen lisäksi hankintaprosessit selkeytyvät ja yksinkertaistuvat.

Kumppanuuskenttä sitoutuu käyttämään kaikissa konehankinnoissaan Hakon konevalikoimaa aina silloin kun valikoimasta löytyy ominaisuuksiltaan asiakkaan tarpeita vastaava konemalli.

**Toimitamme alamme parhaat  
koneet ja palvelut, tavoitteenamme  
asiakkaan toiminnan tehostaminen.**



**Yhteistyössä:**



## TUOTEMERKKIMME



### TORO

Maaailman isoin golf- ja viheraluekoneiden valmistaja. Yli sata vuotta kokemusta golfkentänhoidosta. Alansa suunnannäyttäjä ja markkinajohtaja Suomessa ja maailmalla. Jatkuva tuotekehitys tarkoittaa käyttäjille aina parhaita mahdollisia ratkaisuja.

*Made in USA. Count on it.*



### YAMAHA

Kun golfautossa ratkaisee ylellisyyss, suoritussyky ja arvo.

*The Easy Choice.*



### FOLEY

Johtava teroituskoneiden valmistaja. Omavaraisuus terähuollossa lisää varmuutta ja laatua kentänhoitoon.

*Precision at Play.*



### KIOTI

Kattava traktorivalikoima golfkenttien hoitotöihin. Kioti traktoreiden laadun takana on maailmanlaajuinen yli 70 vuotinen Daedong konetalon kokemus.

*Run ahead of the pack.*

## KONEINVESTOINNIT



Yhteistyössä laaditulla investointisuunnitelmalla vältetään yllätykset, turvataan kaluston käytettävyys ja ylläpidetään kaluston arvo. Hakon ammattitaitoinen myynti auttaa löytämään juuri asiakkaan tarpeisiin ja resursseihin tarkoituksenmukaiset ratkaisut. Useamman vuoden hankinnat voidaan yhdistää yhdeksi kaupaksi, jolloin hinnat lukitaan ja vältetään mahdolliset tulevat hinnankorotukset. Käytettävissä on monipuoliset rahoitus- ja vuokratratkaisut sekä nykyisen konekaluston ulkoistaminen.

**Kumppanuussopimus tarkoittaa uusissa koneissa 10 %:n alennusta hinnastohinnasta.**

**Haluamme olla laadukkailla tuotteilla ja palveluilla pitkäaikainen ja lisäarvoa asiakkaillemme tuottava kumppani.**

## VARAOSAT



Kumppanuuskenttä sitoutuu käyttämään Hakon valikoimassa olevissa koneissa vain alkuperäisiä varaosia ja tarvikkeita. Alkuperäisosilla varmistetaan koneiden toimivuus ja kestävyys, korkealaatuinen kentän hoitotaso sekä jälleenmyyntiarvon säilyminen.

**Annamme kumppanuuskentille varaosien ja tarvikkeiden hinnasta 5 %-yksikön lisäalennuksen.**  
Alennus ei koske erilaisia kampanjoita.

Hako-Hakkilan oma varaosavarastomme sisältää noin 18.000 nimikettä. Yleisimmät varaosat ja tarvikkeet löytyvät suoraan omasta hyllystä ja toimitus myös Hako Ruotsin Pohjoismaiden keskusvarastosta on perillä asiakkaalla 48 tunnin kuluessa tilauksesta. Huomioimme erikseen kumppanuuskenttien kone-mallit ja turvaamme nopean varaosien saatavuuden.



## JATKETTU TAKUU



Normaalin kahden vuoden takuun sijasta tarjoamme kumppanuuskentille jopa viiden vuoden takuun.

**Myönnämme kumppanuussopimuksen aikana hankituille koneille jatkettun 3. vuoden takuun ilman eri veloitusta.**

Lisäksi tarjoamme mahdollisuuden ostaa 4. ja 5. vuoden takuun seuraavasti:

4. vuosi 2,5 % kauppahinnasta

5. vuosi 5 % kauppahinnasta

Jatkettu takuu antaa kumppanuuskentälle konkreettista listäturvaa.

## TEKNINEN TUKI

Panostamme teknisen tuen palveluissa erityisesti kumppanuuskenttiin. Erikseen voidaan sopia käyntimääristä, mutta joka tapauksessa tekninen tuki on yhteydessä useamman kerran kauden aikana. Lukuunottamatta teknisen tuen varsinaisia huolto- ja korjaustöitä ovat käynnit kumppanuuskentille veloitusettomia. Teknisen tuen palveluilla haluamme varmistaa koneiden käytettävyyden, kaikkien ominaisuuksien hyödyntämisen, ennakoivan huollon ja mahdollisten ongelmatilanteiden nopean ratkaisun. Teknisen tuen ammattitaito ja näkemys ovat myös tärkeässä roolissa kun suunnitellaan yhteistyössä kentän konehankintojen malleja ja lisävarusteita.



## HUOLLON VASTEAIKA, VARAKONEET

Mahdollisissa koneiden ongelmatilanteissa huolto tai tekninen tuki on asiakkaan luona viimeistään yhteydenottoa seuraavan kahden arkipäivän aikana. Mikäli konetta ei saada kuntoon kohtuullisessa ajassa tai varaosaa joudutaan odottamaan, pyrkii myyjä tarjoamaan asiakkaan käyttöön varakoneena vastaavan esittelykoneen tai käytetyn koneen. Varakoneiden saatavuudessa kumppanuuskentät ovat aina etusijalla.

Kumppanuuskentille pyritään myös toimittamaan tarvittaessa lisäkapasiteettia esim. isoihin kilpailuihin tai muihin erityistilanteisiin.



# NÄKYVYYS, MUU YHTEISTYÖ



Asiakas tuo julki omassa viestinnässään syntyntä kumppanuutta Hakon kanssa ja tunnustautuu "Toro-kentäksi". Hakolla on myös oikeus tuoda julki syntyntä yhteistyötä eri yhteyksissä.

Kumppanuuskentät ovat etusijalla kun Hako järjestää asiakastapahtumia, koulutuksia ja kone-esittelypäiviä. Tulevaisuudessa tulemme järjestämään erilaisia tapahtumia vain kumppanuuskentille. Lisäksi etsitään ja suunnitellaan yhdessä kumppanuuskenttien kanssa heille lisäarvoa tuottavia toimintoja ja etuja.



Toukokuun lopulla 2021 solmittuja kumppanuussopimuksia on seuraavien golfkenttien kanssa:

|                     |                      |                     |
|---------------------|----------------------|---------------------|
| Aurinko Golf        | Karelia Golf         | Rauma Golf          |
| Helsingin Golfklubi | Kurk Golf            | Ruuhikoskigolf      |
| Hills by GoGolf     | Kytäjä Golf          | Saare Golf          |
| Hirsala Golf        | Master Golf          | Suur-Helsingin Golf |
| Hirvihaaran Golf    | Messilä Golf         | Tahko Golf          |
| Hyvigolf            | Nokia River Golf     | Tapiola Golf        |
| Imatran Golf        | Nordcenter Golf      | Tuusulan Golfklubi  |
| Kankaisten Golf     | Peuramaa Golf        | Virpiniemi Golf     |
| Keri Golf           | Pärnu Bay Golf Links | Vuosaari Golf       |



**Asiakastyytyväisyys**  
**Yhteistyö**  
**Luottamus**



# KONEITA PUHTAAMMAN JA VIIHTYISÄMMÄN YMPÄRISTÖN PUOLESTA



Hako-Hakkila

2017 syksyllä valmistunut toimitalo

Myynti-, näyttely- ja koulutustilat

1 000 m<sup>2</sup> varasto

1 000 m<sup>2</sup> korjaamo

## Oy Hako Ground & Garden Ab lyhyesti:

Perustettu 1997, Liikevaihto n. 11 miljoonaa €, Henkilökunta 30

Osa Pohjoismaista konsernia, joka puolestaan osa Saksalaista kansainvälistä Hako Groupia

Hako Group on yksi maailman johtavista siivous- ja kiinteistöhoitokoneiden valmistajista

Hako Groupin omistaa Possehl Group

### Clean

Hako ammattisiivouskoneet

Markkinajohtaja yhdistelmä-  
ja lakaisukoneissa

Yli 1000 kpl vuokrakoneen  
kanta

### Grounds

Hako kiinteistöhoitokoneet

Markkinajohtaja imulakaisu-  
koneet <2m<sup>3</sup>

### Service

Monimerkkihuolto

Oma Cleanhuolto Uudellamaalla  
ja Tampereella

Maan kattava Clean ja Grounds  
huoltoliikeverkosto

### Golf

Toro, Yamaha, Foley ja Kioti – kaikki  
golfkentän koneet samasta paikasta  
Markkinajohtaja Suomen ja Viron  
golfkentillä

Viimeisen 10 vuoden aikana olemme  
toimittaneet uuden golfkoneen 100:lle  
golfkentälle

Golf myyntitiimi:

Sales Manager Teemu Vaalio

Sales Manager Jesse Kaan

Business Unit Director Petri Aaltonen





**Oy Hako Ground & Garden Ab**  
Vanha Porvoontie 256 C  
01380 Vantaa

puh. 09 87 007 33  
hako@hako.fi  
www.hako.fi



**Golf myynnin yhteystiedot:**  
Sales Manager Teemu Vaalio  
040 706 7882

Sales Manager Jesse Kaan  
040 514 0286

Business Unit Director Petri Aaltonen  
040 587 4045